

FORMATION

Titre Professionnel

CONSEILLER (E) DE VENTE



OBJECTIFS

- Exercer son activité dans un environnement commercial omnicanal
- Assurer la vente de produits et de services associés nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations
- Prendre en compte l'ensemble du dispositif de commercialisation (point de vente et internet)
- Participer à la tenue et à l'animation du rayon et contribuer également aux résultats en fonction des objectifs fixés

PROGRAMME

BLOC COMMERCE : 280H

- Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal :
- Améliorer l'expérience client dans un environnement omnicanal

BLOC D'APPRENTISSAGE TRANVERSAUX :132H

- -Communication orale
- -bureautique
- -valorisation de l'estime de soi
- -TRE
- -Soft skill
- -Préparation de stage/ -recherche de stage

DATE

Date de session : du 15/06/26 au 27/11/26

Date limite d'inscription 29/05/26

DURÉE DE LA FORMATION

692 heures (412 h en centre +280 h en entreprise)

PUBLIC(S)

Demandeurs d'emploi, salariés, jeunes inscrits à la Mission Locale.

Accessible aux personnes en situation d'handicap

TYPES DE FORMATION

Formation Certifiante

NIVEAU DE SORTIE

Niveau IV

Savoir lire, écrire, calculer

Réussir le test de sélection et l'entretien

En centre de formation : Du lundi au vendredi de 8h30 à 16h30

Stage en entreprise : 35h par semaine, horaires à définir

VALIDATION DE TITRE

TP Conseiller de vente

FINANCEUR (S)

- Bénéficiaires de l'action
- Entreprises / OPCO
- France Travail

CONTACT

207 Route de Bellevue, 97160 LE MOULE

TEL : 09 76 02 31 55 // 06 90 95 78 28

Mail : info@objectifinsertion.com

Site : <http://objectifinsertion.com>



Ass.Objectif insertion

Obj_insertion97

Siret : 529 258 477 00023

Déclarant : 95 97 01691 97

Déclarant : 95 97 01691 97